



# S O M M A I R E

N° 61 NOVEMBRE 2011

- 4 Edito
- 6 Infos Nationales
- 6 Carrosserie industrielle : l'heure de la mise à niveau
- 6 L'ADR, une solution pour améliorer la sécurité routière
- 7 Amana Messagerie Nationale : Proximité et rapidité
- 7 Accord d'Agadir : une commission pour booster son application
- 8 AMTRI MAROC Hadi Jamal, réélu Président
- 8 Segedema étoffe son système de collecte de déchets
- 10 Nouveau code de la route : bilan et perspectives
- 13 UPS ouvre une nouvelle agence à Fès
- 14 Eumatech, une décennie d'innovations
- 15 GEFCO Maroc : Un nouveau contrat avec CAC
- 17 Logima et SITL partenaires clés de la logistique
- 18 Une 2<sup>ème</sup> succursale à Marrakech pour AUTO HALL
- 20 Démantèlement tarifaire: Faible impact sur les recettes douanières
- 21 La forte progression de Tanger Med se ralentit
- 22 Tanger Med, relais de croissance de APM Terminals
- 22 L'ACOPM élit son nouveau Président
- 24 Bientôt un 3<sup>ème</sup> terminal pour le port de Casablanca
- 25 **INFOS INTERNATIONALES** Une nouvelle palette écologique pour Driessen et Air France-KLM Cargo
- 25 Carrefour et LPR mutualisent
- 25 La Bretagne face aux problèmes de la logistique
- 26 Le combiné rail-route du groupe fromager Bel
- 26 Challenge International s'implante en Espagne
- 27 Fiat-Ceva Logistics : signature de nouveaux contrats
- 27 FedEx étend son réseau européen et africain
- 28 Hong Kong 2030, pour une logistique optimale
- 28 CMA CGM propose un nouveau contrat pour stabiliser les taux de fret
- 29 IRU : de nouvelles conditions pour le transport de marchandises
- 30 Le contrat de partenariat relatif à la taxe poids lourds ...
- 31 Grande-Bretagne : nouvelle norme d'allongement des semi-remorques
- 31 Sixième essieu : vers la suppression !
- 32 L'évolution des relations contractuelles et des responsabilités analysée par l'IRU
- 32 Première édition CLIO RS CUP
- 33 Emirates : Profits records
- 34 Le Top 100 des Armateurs
- 12 Fiche d'abonnement

P.14



P.20



P.22



P.33

Monsieur Jérôme Fleury, Associé  
Fondateur du Cabinet Eumatech



## Eumatech, une décennie d'innovations

Eumatech, intégrateur et distributeur de logiciels dédié à une supply Chain optimisée, a organisé en partenariat avec le cabinet de conseil en logistique GCL Optima, un cocktail réunissant plus de 70 opérateurs de la logistique, du transport et de la distribution. Cette rencontre conviviale a été l'occasion de partager et de débattre autour de problématiques communes relatives à l'optimisation de la gestion de leurs entrepôts, transports et stratégie de distribution. A cette occasion, Monsieur Jérôme Fleury, Associé Fondateur du Cabinet Eumatech, nous a accordé l'entretien suivant :

**Transport News & Logistique :** Quelles sont les principales étapes du développement d'Eumatech au Maroc?

**Jérôme Fleury :** Je voudrais vous annoncer d'abord que Eumatech fêtera bientôt ses 10 années d'existence au Maroc, une décennie riche en réalisations. En effet, dès 2002, Eumatech a noué des partenariats pour être le distributeur/intégrateur en Afrique du Nord de plusieurs éditeurs de

logiciels spécialisés dans le développement de progiciels dédiés au secteur de la logistique, du transport, de la distribution et du négoce.

Aujourd'hui, près de 10 années plus tard, Eumatech compte parmi ses références plusieurs grandes entreprises locales et internationales au Maroc et en Tunisie, équipées de plates-formes d'échange EDI (Echange de Données informatisées) et de solutions WMS (Warehouse Management System) et TMS (Transport Management System), dans les secteurs de la distribution, de la prestation logistique, du transport ainsi que de l'industrie.

**TNL :** Quelles sont les principales dates marquantes d'Eumatech ?

**J.F :** En 2003, nous avons ouvert à Paris une filiale spécialisée dans le conseil technique et fonctionnel autour de solutions EDI/EAI/ETL et GPA/GMA (Gestion des Approvisionnements), WMS et TMS.

De 2004 à 2006, ont vu le jour les premiers projets significatifs dans le secteur de la

distribution de la prestation logistique, du transport ainsi que de l'industrie...

En 2007, nous avons lancé une activité de prestation dite « Nearshore IT Outsourcing » qui propose des services à valeur ajoutée à destination de clients européens (analyses techniques et fonctionnelles, paramétrage, tests, recettes...). De 2008 à 2011, Eumatech a connu une période de consolidation et de renforcement de ses équipes de conseil en intégration avec plus de 30 collaborateurs dédiés à cette activité.

**TNL :** Donnez nous quelques éclaircissements sur vos solutions WMS et TMS ?

**J.F :** La solution WMS permet de gérer les activités d'un entrepôt en assurant performance et productivité, améliorer la qualité du service, optimiser et ordonnancer les tâches. Elle facilite aussi le suivi et tracking des activités de l'entrepôt et l'amélioration de l'exactitude des stocks, de leur rotation, etc. Quand à la solution TMS, elle donne la possibilité de planifier et d'ordonnancer le transport, équilibrer les ressources des entrepôts avec l'optimisation du transport, gérer et tracer l'exécution du transport, gérer des incidents et apporter les actions correctives, gérer les coûts...

**TNL :** Résumez-nous en quelques mots les avantages de la mise en place d'une plate-forme EDI ?

**J.F :** La mise en place de l'EDI permet à l'entreprise de réduire ses coûts administratifs (pas de ressaisie des documents, pas de validation de données, pas de perte de documents, fiabilité de l'information transmise...), la réduction des coûts de non qualité (pas de rupture dans les approvisionnements, avoir le bon stock au bon moment, pas de litige de facturation, pas de rupture de vente...) de manière générale, la mise en place de l'EDI est structurant pour l'entreprise : codification des produits normés, fiabilité des master data, traçabilité, optimisation logistique...